

～会社の価値を上げる～

M&Aによる〔事業売却〕と〔事業拡大〕のポイント

講師：荒井邦彦氏（株式会社 ストライク 代表取締役 公認会計士・税理士）

■M&Aによって企業を買収したり、売却したりする際に発生してくる、様々な問題点を〔売り手〕〔買い手〕それぞれの立場に立ってわかりやすく解説しています。

■M&Aのコンサルタントで、税理士・公認会計士の講師が、実務家の立場に立って解説します。

〔主な内容〕 DVD+わかりやすいレジュメ 収録時間 3時間

◇M&Aの現状

・M&Aの最近の動きとM&Aの人気業種は？

◇M&Aの進め方〔売り手の留意点〕

- ・仲介会社への上手な依頼のしかた
- ・企業価値を下げないM&Aの進め方
- ・MAの際どのようなことにお金が発生するのか
- ・自社の強みを適正に把握するには
- ・大企業との取引は企業の強みになるのか
- ・同業への売却は是か否か
- ・秘密保持契約締結・銀行との交渉・売買契約・業務引継ぎで注意する点

◇M&Aの進め方〔買い手の留意点〕

- ・お金のないM&Aは可能か・最初に手をつけるべきM&Aとは・買収企業で必ず見なければならないポイントとは
- ・買収資金の上手な調達の方法・〔買収前〕〔買収時〕〔買収後〕に必要な資金は・外部機関の活用の仕方

◇M&Aの手法

- ・買収と合併の違いは
- ・株式譲渡・事業譲渡・第三者割当増資の注意点は
- ・買収企業の株主構成に対応したスキームの違いは

◇企業価値評価の手法

- ・企業価値評価の3つの方法とは
- ・相続評価とM&A評価の違いは
- ・企業タイプごとによる、評価方法選定の仕方とは
- ・複数の評価方法を選定できるのか
- ・売却企業の資産で問題となる項目は
- ・純資産価額法の評価のポイント
- ・DCF法の評価のポイント
- ・類似会社比較倍率法のポイント
- ・MAを成功させるための10のポイント
- ・秘密保持契約書の作成の注意点
- ・株式譲渡契約書作成の注意点

「M&Aによる〔事業拡大〕と〔事業売却〕のポイント」価格：21,000円（税込）

DVDを _____ 本申し込みます

お申込 FAX (046) 200-3460

所在地	〒		
事務所名			
部署名		氏名	
TEL		FAX	
E-mail		登録番号	

J Pマーケティング株式会社 横浜市磯子区久木町23-3 注文 TEL(046)260-3117

商品には送料・代引手数料がかかります